

Der bessere Weg zu Ihren Neukunden



für Unternehmen aus Tech, High-Tech,
IT, Engineering und anderen komplexen
Produkten



Unternehmen aus Tech, High-Tech,
IT und Engineering erhalten von plicatec

1

Verkaufschancen (Leads)

Unternehmen und Personen mit hohem Interesse an Ihren Lösungen und Leistungen

5

Ihr Go-To-Market Modell

weil plicatecs Marktexperten wissen, wer Ihre optimalen Zielkunden sind

2

die besseren Termine

denn Sie treffen den richtigen Ansprechpartner bei den richtigen Firmen zum richtigen Zeitpunkt

6

Go-To-Market Methode

weil plicatecs Vertriebsstrategen wissen wie Ihre Zielkunden angesprochen werden wollen

3

die richtigen Zielkunden

denn Sie bekommen nur passgenaue Firmen von plicatecs cleveren Marktexperten

7

Ihr Markt-Feedback

damit eine schlüssige Aussage über Ihre Lösungen zu noch mehr Vertriebs Erfolg führt

4

richtige Ansprechpartner

denn plicatecs Vertriebsprofis wissen, wer für Ihre Lösungen die Entscheidungen trifft

8

Ihr gratis CRM-System

damit Sie und Ihre Kollegen mit alldem effizient, gezielt und nachhaltig arbeiten können.

plica aus multiplicare abgeleitet. Es bedeutet etwas vervielfältigen, vermehren, vergrößern – multiply your business. **tec** aus Technik abgeleitet und bezeichnet unsere besondere Expertise für komplexe technische Produkte und Dienstleistungen aus Tech, Hightech, IT und Engineering. plicatec ist in dieser Spezialisierung einzigartig.

Sie profitieren sehr schnell von unseren Experten und Vertriebsprofis und mehr als **25 Jahren Erfahrung** mit Neukundengewinnung und Business Development in den Bereichen und Zielmärkten Automotive, Fertigung, Industrie, Hightech, Engineering, etc.. Hier haben wir schon mehr als **5.000 Projekte** identifiziert und im Vertriebszyklus begleitet, **über 1 Milliarde € Projekt-Volumen** für unsere Mandanten identifiziert, **hunderte Mio. € Umsatz** bei hunderten **Neukunden** für unsere Mandanten gewonnen und so manchen Mandanten zur **Marktführerschaft** in seinen Märkten oder Nischen geführt. Für diesen Zweck nutzen wir unser selbst entwickeltes xmi-CRM. Es ist ein vertriebsintelligentes Tool mit über **100.000 Ansprechpartnern** in o.g. Märkten.

Wenn Sie komplexe (hoch)technische Lösungen für komplexe Märkte in einem engen Wettbewerb erbringen, brauchen Sie mehr als einen klassischen operativen Vertriebsdienstleister und mehr als ein klassisches Beratungsunternehmen. plicatec ist mehr von beidem! Sie bekommen operative Unterstützung im Vertrieb, passende Verkaufschancen und die richtigen Termine bei den richtigen Ansprechpartnern. Dabei profitieren Sie immer von unserem Anspruch Sie strategisch weiterzuentwickeln. Wir sind Experten mit viel Fingerspitzengefühl für Markt, Lösung, und Vertriebsmethode.

S

Leistungspaket

8 Leads und 4 Termine*

Mit plicatec starten Sie Ihren professionellen Vertrieb.

- 1 8 Verkaufschancen (Leads)**
Unternehmen und Personen mit hohem Interesse an Ihren Lösungen und Leistungen
- 2 4 Termine**
bei den richtigen Ansprechpartnern der optimal ausgewählten Kunden zum richtigen Zeitpunkt
- 3 40 richtige Zielkunden**
die die Auswahlkriterien des individuell erstellten Go-To-Market Modells erfüllen
- 4 80 richtige Ansprechpartner**
denn plicatecs Vertriebsprofis wissen, wer für Ihre Lösungen die Entscheidungen trifft
- 5 Ihr Go-To-Market Modell**
als individuell erarbeitete Beschreibung Ihres Zielmarktes zur optimalen Auswahl der am besten geeigneten Zielkunden
- 6 Ihre Go-To-Market Methode**
als individuelle Vorgehensweise wie und mit welchen Argumenten wir Ihre Zielkunden ansprechen
- 7 Ihr Markt-Feedback**
als zusammengefasste Erkenntnis aus den Experten-gesprächen mit direkten Handlungsempfehlungen
- 8 Ihr gratis CRM-System**
aus der Cloud und damit ein pragmatisches Werkzeug für die Kontrolle und Steuerung der Vertriebsarbeit

Ideal für:

Unternehmen, die mit minimalem Risiko professionellen Vertrieb starten möchten. Mit diesem Paket erhalten Sie die richtigen Impulse und eine Grundlage für den Aufbau eines professionellen Vertriebs. Eine ausgewogene Mischung aus analytischer Betrachtung durch Experten und gleichzeitiger operativer Umsetzung durch Vertriebsprofis schafft schnelle erste Erfolge.

Fragen Sie uns gerne auch nach staatlich geförderten Maßnahmen für den Aufbau einer wettbewerbsfähigen Positionierung in Ihrem Markt.

Preis: 5.890 € / Monat

Laufzeit: 2 Monate

Basiert auf einem Leistungsumfang von 8 Personentagen je Monat.

plicatec^X
multiply your business

* Genannte Zahlen für Leads und Termine basieren auf durchschnittlichen Erfahrungswerten und können abweichen.

M

Leistungspaket

40 Leads und 12 Termine*

Mit plicatec erfüllen Sie Ihren Businessplan.

- 1 40 Verkaufschancen (Leads)**
Unternehmen und Personen mit hohem Interesse an Ihren Lösungen und Leistungen
- 2 12 Termine**
bei den richtigen Ansprechpartnern der optimal ausgewählten Kunden zum richtigen Zeitpunkt
- 3 100 richtige Zielkunden**
die die Auswahlkriterien des individuell erstellten Go-To-Market Modells erfüllen
- 4 250 richtige Ansprechpartner**
denn plicatecs Vertriebsprofis wissen, wer für Ihre Lösungen die Entscheidung trifft
- 5 Ihr Go-To-Market Modell**
als individuell erarbeitete Beschreibung Ihres Zielmarktes zur optimalen Auswahl der am besten geeigneten Zielkunden
- 6 Ihre Go-To-Market Methode**
als individuelle Vorgehensweise wie und mit welchen Argumenten wir Ihre Zielkunden ansprechen
- 7 Ihr Markt-Feedback**
als zusammengefasste Erkenntnis aus den Experten-gesprächen mit direkten Handlungsempfehlungen
- 8 Ihr gratis CRM-System**
aus der Cloud und damit ein pragmatisches Werkzeug für die Kontrolle und Steuerung der Vertriebsarbeit

Ideal für:

Unternehmen, die Sicherheit in ihrer Vertriebsplanung und in Forecasts gewinnen wollen.

Mit diesem Paket erhalten Sie die Grundlage für eine systematische Erschließung Ihrer Zielmärkte. Eine ausgewogene Mischung aus analytischer Betrachtung durch Experten und gleichzeitiger operativer Umsetzung durch Vertriebsprofis schafft hohe unternehmerische Sicherheit.

Preis: 5.690 € / Monat

Laufzeit: 4 Monate

Basiert auf einem Leistungsumfang von 8 Personentagen je Monat.

plicatec^X
multiply your business

* Genannte Zahlen für Leads und Termine basieren auf durchschnittlichen Erfahrungswerten und können abweichen.

120 Leads und 50 Termine*

Mit plicatec erschließen Sie nachhaltig Ihren Zielmarkt.

- 1 120 Verkaufschancen (Leads)**
Unternehmen und Personen mit hohem Interesse an Ihren Lösungen und Leistungen
- 2 50 Termine**
bei den richtigen Ansprechpartnern der optimal ausgewählten Kunden zum richtigen Zeitpunkt
- 3 400 richtige Zielkunden**
die die Auswahlkriterien des individuell erstellten Go-To-Market Modells erfüllen
- 4 1.200 richtige Ansprechpartner**
denn plicatecs Vertriebsprofis wissen, wer für Ihre Lösungen die Entscheidungen trifft
- 5 Ihr Go-To-Market Modell**
als individuell erarbeitete Beschreibung Ihres Zielmarktes zur optimalen Auswahl der am besten geeigneten Zielkunden
- 6 Ihre Go-To-Market Methode**
als stetig optimierte individuelle Vorgehensweise aller relevanten Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- 7 Ihr Markt-Feedback**
Regelmäßig zusammengefasste Erkenntnisse aus den Expertengesprächen und daraus abgeleitete Vertriebsstrategien mit direkten Handlungsempfehlungen
- 8 Ihr gratis CRM-System**
aus der Cloud und damit ein pragmatisches Werkzeug für die Kontrolle, das Reporting und Steuerung der gemeinsamen Arbeit an den Zielkunden

Ideal für:

Unternehmen, die nachhaltig, pragmatisch und schnell Wachstum in Umsatz und Marktanteilen wollen und eine Marktführerschaft anstreben. Sie wollen relevante Märkte durchdringen, eine Marke etablieren und sich im Verdrängungswettbewerb durchsetzen.

Unsere Experten und Vertriebsprofis bringen Sie durch eine kontinuierliche, reflektierte Leistung an die entscheidenden Stellen bei Ihren strategischen Zielkunden und sorgen für Ihre optimale Positionierung.

Preis: 5.190 € / Monat

Laufzeit: 12 Monate

plus erfolgsbasierter, prozentualer, zeitlich begrenzter Honoraranteil vom gemeinsam erreichten Neukunden-Umsatz
Basiert auf einem Leistungsumfang von 8 Personentagen je Monat.

plicatec^X
multiply your business

* Genannte Zahlen für Leads und Termine basieren auf durchschnittlichen Erfahrungswerten und können abweichen.

Auszug aus unseren Referenzen



* Die genannten Zahlen für Leads und Termine basieren auf durchschnittlichen Erfahrungswerten und können abweichen. Sie erhalten von unseren Markt- und Vertriebsexperten eine Einschätzung zur Reife des Marktes, Wettbewerb, Eintrittshöhe der Entscheider und Vermittelbarkeit des Themas und damit eine Aussage zur erreichbaren Lead- und Terminanzahl.

Auszeichnungen und Förderungen für das besonders innovative xmiCRM



plicatec business development GmbH
Jechtinger Straße 13
79111 Freiburg

+49 (0)761 216 84 -0
plicatec@plicatec.com
www.plicatec.com