

# Zielmarkt-Definition

Sofort umsetzbare Resultate.

Wir finden und qualifizieren Ihren Zielmarkt.

## Leistungen

### Zielmarkt-Definition:

- Definition von Zielmarkt-Kriterien bzw. einzelner Zielkunden
- Definition individueller Qualifizierungskriterien

### Zielmarkt-Qualifizierung:

- Identifikation und individuelle Qualifizierung von Zielkunden mit Dokumentation
- ggf. Führen eines gemeinsamen Abstimmprozesses (Go's / NoGo's)

### Zielkunden-Qualifizierung:

- Identifikation und Qualifizierung von Kontakten, Buyingcentern, Projekten
- Qualifizierung von Ist-Situationen, Einkaufsprozessen, Wettbewerbern
- Vereinbarung von Terminen
- Identifikation von Leads bzw. Projekten
- Eigenständiges Interessentenmanagement
- Eigenständige Weiterverfolgung bis zu einem definierten Übergabepunkt (bspw. Termin oder identifiziertes Projekt)

### Dokumentation:

- auf Einzelgesprächsebene online in plicattec xmiCRM
- individuelle Dokumentation

## Zielgruppen

### Unternehmen:

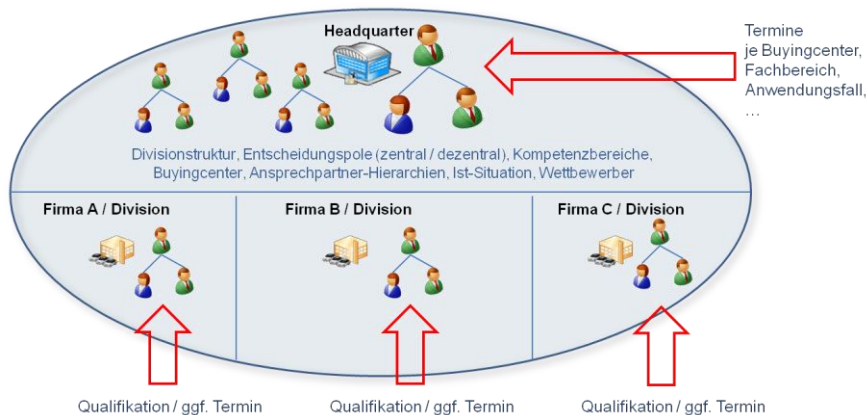
- Großkonzerne
- Mittelstandsunternehmen
- Start-Ups
- ausländische Unternehmen

### Branchen:

- IT-Dienstleister
- Engineeringdienstleister
- Softwareanbieter
- High-Tech

# Zielmarkt-Definition und Qualifizierung

## Wir finden und qualifizieren Ihren Zielmarkt.



### Anforderung

- Sie möchten Ihre Kundenbasis erweitern und effizient neue Kunden identifizieren?
- Sie möchten wissen, welche Unternehmen geeignete Zielkunden sind?
- Sie möchten die Strukturen und Entscheidungsprozesse dieser Kunden kennen?
- Sie möchten komplexe Konzernstrukturen analysieren und zielführende Eintrittswege nutzen?
- Sie möchten das Marktpotenzial einer bestimmten Lösung, Dienstleistung oder eines bestimmten Produktes ermitteln?
- Sie möchten eine nachhaltige Basis für weiterführende Leadgenerierung schaffen?

### Leistung

Wir identifizieren systematisch Ihren Zielmarkt und qualifizieren individuell Accounts hinsichtlich Ihrer Produkte, Dienstleistungen und Lösungen. Wir sprechen Zielkunden für Sie an und vereinbaren erste Termine für Sie. Auf Wunsch verfolgen wir Kunden langfristig, bis die Voraussetzungen für eine Accountbetreuung durch Ihre Organisation erfüllt sind.

### Dauer

Diese Dienstleistung ist ab einer Dauer von sechs Monaten mit einem Mindest-Personaleinsatz einer halben Vollzeitkraft verfügbar.

### Skalierbarkeit

Diese Dienstleistung ist flexibel skalierbar und kann auf Wunsch individuell erweitert oder reduziert werden.

### Kosten und Abrechnungsmodell

Auf Tagessatzbasis.

### Resultate und Nutzen

- schneller dokumentierter Zielmarktüberblick
- Entlastung der Vertriebsorganisation
- höhere Bekanntheit im Zielmarkt
- Account-Öffnung
- kontinuierlicher Interessentenzuwachs
- hochwertige Termine und erste Projekte
- dynamische, skalierbare Ressource



### Kontakt und weitere Informationen

**plicattec GmbH**  
**Jens Schmidt**  
Jechtinger Strasse 13  
D-79111 Freiburg

Telefon: +49 (0)761 21684-13  
E-Mail: jens.schmidt@plicattec.com

[www.plicattec.com](http://www.plicattec.com)