

Leadgenerierung

Wir finden Ihre neuen Kunden.

Schneller und effizienter Zuwachs für Ihre Sales-Pipeline.

Leistungen

Qualifizierung:

- Identifizierung und Qualifizierung von Zielkunden
- ggf. Führen eines gemeinsamen Abstimmprozesses (Go's / NoGo's)
- Identifikation und Qualifikation von Ansprechpartnern

Akquisition:

- individuelle telefonische Ansprache
- Wiedervorlageprozess
- E-Mail-Versand von Marketingmaterial

Übergabe von:

- Interessenten (Kontakten) an Ihren Vertrieb = **konkrete Leads**
- Unternehmens- und Kontakt-Informationen
- Gesprächsinhalte

Dokumentation:

- auf Einzelgesprächsebene online in plicattec xmiCRM

Mitarbeiter-Qualifikation

- Spezialisten mit langjähriger Erfahrung
- ausgeprägtes Kundenverständnis
- Fach- und Methodenexpertise

Zielgruppen

Unternehmen:

- Großkonzerne
- Mittelstandsunternehmen
- Start-Ups
- ausländische Unternehmen

Branchen:

- IT-Dienstleister
- Engineeringdienstleister
- Softwareanbieter
- High-Tech

Leadgenerierung

Wir finden Ihre neuen Kunden.

„Complex Solution Selling“ ist für uns kein Fremdwort.

- Methoden- und Prozesskompetenz entlang des gesamten Vertriebsprozesses
- Beratungsexpertise im Vertrieb
- Zielmarkt-Kennntnis
- Arbeiten in komplexen Konzernstrukturen
- Hohes Verständnis für komplexe Produkte und Lösungen
- Qualifizierte und motivierte Mitarbeiter

Identifikation komplexer Projekte und Leads in komplexen Unternehmensstrukturen.

Anforderung

- Sie möchten Ihre Kundenbasis erweitern und effizient neue Kunden identifizieren?
- Ihre Sales-Pipeline benötigt einen schnellen und qualifizierten Zuwachs?
- Ihr Vertrieb möchte sich auf seine Kernkompetenzen, Verkaufsgespräche zu führen und Angebote zu erstellen, konzentrieren?
- Sie möchten ein neues Produkt schnell in den Zielmarkt bringen?
- Sie möchten in einer sehr frühen Phase des Vertriebsprozesses die Interessenten selbst verwalten?

Leistung

Wir sprechen eine gemeinsam mit Ihnen definierte Zielgruppe von Unternehmen auf Ihre Produkte, Lösungen und Dienstleistungen für Sie an, entweder in Ihrem oder unserem Namen. Dabei nutzen wir entweder von Ihnen vorgegebene Daten oder unsere eigene Datenbasis. Sie erhalten von uns Interessenten / Leads.

Dauer

Diese Dienstleistung ist ab einer Dauer von sechs Monaten mit einem Mindest-Personaleinsatz einer halben Vollzeitkraft verfügbar.

Skalierbarkeit

Diese Dienstleistung ist individuell flexibel skalierbar und kann auf Wunsch erweitert oder reduziert werden.

Kosten und Abrechnungsmodell

Die Abrechnung erfolgt entweder auf Tagesatzbasis oder nach einem zweiteiligen Honorarmodell auf Basis eingesetzter Zeit und geführten Telefonaten.

Resultate und Nutzen

- qualifizierte Leads bei neuen Kunden
- schneller Zuwachs der Sales-Pipeline
- Entlastung der Vertriebsorganisation
- höhere Bekanntheit im Zielmarkt
- dynamische, skalierbare Ressource



Kontakt und weitere Informationen

plicattec GmbH
Jens Schmidt

Jechtinger Strasse 13
D-79111 Freiburg

Telefon: +49 (0)761 21684-13
E-Mail: jens.schmidt@plicattec.com

www.plicattec.com