

## Deal-Closing

Wir bringen Sie auf den ersten Platz.

Professionelle Unterstützung im entscheidenden Moment.

## Leistungen

### Account-Qualifizierung und Strategie:

- Identifikation des Buyingcenters
- Ansprache und Qualifizierung des Buyingcenters
- Erarbeitung einer Account-Strategie
- Terminvereinbarung

### Projekt-Qualifizierung:

- Terminvereinbarung
- Aufsetzen eines Agendaprozesses
- Teilnahme am Projektgespräch
- Sicherstellung des Verständnisses der Anforderungen und Erwartungen

### Angebotserstellung:

- Mitarbeit an den Angebotsdokumenten

### Angebotspräsentation:

- Terminvereinbarung
- Teilnahme an der Angebotspräsentation

### Angebotsverfolgung:

- Verfolgung des Angebotes und Sicherstellung eines kontinuierlichen Kontaktes zum Buyingcenter
- Teilnahme am Abschlußgespräch

## Zielgruppen

### Unternehmen:

- Mittelstandsunternehmen
- Start-Ups
- ausländische Unternehmen

### Branchen:

- IT-Dienstleister
- Engineeringdienstleister
- Softwareanbieter
- High-Tech

# Deal-Closing

## Wir bringen Sie auf den ersten Platz.

### Nichts dem Zufall überlassen!

Erfolgreiche Projektabschlüsse sind keine Zufälle, sondern das Resultat gründlicher und systematischer Arbeit über alle Phasen des Vertriebsprozesses. Kennen Sie das Buying-Center und die Interessen und Motivationen aller Personen? Kennen alle in die Entscheidung involvierten Personen Ihr Unternehmen, Ihr Angebot und Ihre Alleinstellungsmerkmale? Sie Ihre Marketing- und Angebotsdokumente so aufgebaut, dass auch Dritte schnell die entscheidenden Informationen und Argumente erkennen? Spiegelt Ihr Angebot exakt das wieder, was der Kunde erwartet? Wissen Sie um die Wettbewerbssituation und mögliche politische Einflüsse oder persönliche Befindlichkeiten von Beteiligten? Haben Sie Kontakt zu allen relevanten Personen in der Entscheidungsphase?

Unsere methodischen und operativen Ansätze und Leistungen machen die entscheidende Phase eines Vertriebsprojektes kontrollierbar und überlassen Erfolge nicht dem Zufall.

### Anforderung

- Sie möchten Ihre Kundenbasis erweitern.
- Sie möchten Ihr Unternehmen und Ihre Lösungen in komplexen Accountstrukturen etablieren.
- Sie möchten den Erfolg Ihrer vertrieblichen Maßnahmen absichern.
- Sie möchten methodisches Target-Account- und Value-Selling professionell umsetzen.
- Sie möchten die Qualität im finalen Vertriebsprozess
- Sie möchten Risiken im Vertriebsprozess minimieren.

### Leistung

Wir stellen Ihnen einen erfahrenen Senior-Market Expert an die Seite, der selbst operative Aufgaben übernimmt und Ihren Vertrieb gleichermaßen coacht und befähigt komplexe Projekte erfolgreich zum Abschluss zu bringen.

Wir arbeiten dabei nicht nur am Endkunden sondern auch an der Darstellung Ihrer Leistungen und Ihre Angebote.

### Dauer

Diese Dienstleistung ist ab einer Dauer von sechs Monaten mit einem Mindest-Personaleinsatz einer halben Vollzeitkraft verfügbar.

### Skalierbarkeit

Diese Dienstleistung ist individuell flexibel skalierbar und kann auf Wunsch erweitert oder reduziert werden.

### Kosten und Abrechnungsmodell

Auf Tagessatzbasis.

### Resultate und Nutzen

- maximale Erfolgsquote bei Projektabschlüssen
- Klarer strukturierter Maßnahmenplan
- Reduktion der Kosten der Neukundengewinnung
- Steigerung des Mitarbeiterbewußtseins
- Qualitätssteigerung im Vertrieb
- Abschlüsse bei Neukunden



### Kontakt und weitere Informationen

**plicatec GmbH**

**Jens Schmidt**

Jechtinger Strasse 13

D-79111 Freiburg

Telefon: +49 (0)761 21684-13

E-Mail: jens.schmidt@plicatec.com

[www.plicatec.com](http://www.plicatec.com)