

xmiCRM[®]

Die CRM-Branchenlösung
für Engineering-Dienstleister

CRM Best Practices für Engineering-Dienstleister

Null Euro Lizenzen – 100% CRM. Starten Sie jetzt!

Funktionsumfang / Module

Zielmarkt- und Kontaktinformationen

- Kontakt-Manager
- Kontaktthistorien
- Kontakt-Webrecherche
- Konzern- und Abteilungsstrukturen
- Supplychain-Explorer
- Business-Merkmale
- Dokumentenverwaltung

Projekte, Verkauf

- Account-Planung
- Projekt-Manager
- Sales-Funnel
- Forecast
- Buying-Center
- Dokumentenverwaltung

Aktivitäten und Kampagnen

- Kampagnen-Manager
- Marketingmails
- Kontaktthistorien
- Aktivitäten-Tracker
- Kalender
- Telefonintegration
- Outlook-Integration

Reporting

- Online-Reports
- Broadcast-Reports
- Sales-Funnel
- RSS-Feeds

Administration / Verwaltung

- Gruppen / Mandanten
- Benutzer
- Berechtigungskonzepte

Plattform – Web 2.0

Linux, Apache, MySQL
Clients 100% Web-Browserbasiert

Lizenz

bis 31.12.2012 kostenlos

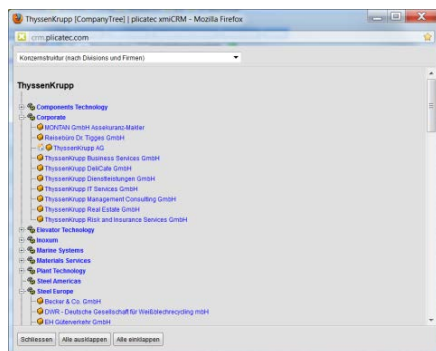
CRM für Engineering-Dienstleister

Das praxisbewährte B2B CRM von plicattec

xmiCRM – Extended Market Information CRM - von plicattec wurde zum Erfolgsrezept für namhafte Unternehmen der Branche. Profitieren auch Sie von den Prozessen und Funktionen dieses exakt auf die Bedürfnisse von Engineering-Dienstleistern abgestimmten CRM (Customer Relationship Management)-Systems.

Sie wollen

- das Unternehmenswissen über Kunden in einem zentralen System dokumentieren
- Teamarbeit am Kunden fördern
- den Vertrieb motivieren, Wissen mit anderen Kollegen zu teilen
- Vertriebsarbeit transparent gestalten
- mehr Erfolge bei Neukunden, sowie bei Cross- und Up-Selling erreichen
- ein aussagekräftiges Vertriebs-Reporting auf Knopfdruck



Mit xmiCRM dokumentieren Sie Ihr Kundenwissen strukturiert und verwalten bspw. in einer visuellen Baumstruktur die Business-Unit- und Abteilungs-Organisation Ihrer Kunden.

Sie erhalten:

- eine individualisierte Installation unseres praxisbewährten B2B-CRM Systems in Ihrem Haus
- einen Setup- und Konfigurationsworkshop
- eine komplette funktionsfähige Installation des Systems auf einem von Ihnen zur Verfügung gestellten Server und die Integration in Ihr Netzwerk
- ein Key-User Training
- unseren GoLive-Support
- das zeitlich unbefristete Nutzungsrecht der Software in Ihrem Unternehmen

Angebot

Einführungszeit: maximal 4 Wochen
Beratungsleistung: 10 Beratertage

Gesamtpreis: € 9.900,-
zzgl. MwSt und Spesen (Reise, Übernachtung und Verpflegung)

Nutzen für Ihr Unternehmen

- ein einziges zentrales CRM-System
- keine Installation von Client-Software (nur Web-Browser) erforderlich
- sicherer Zugriff von jedem beliebigen PC im Internet
- Standard-Web-Technologie = minimale Betriebskosten
- strukturierte Marktinformationen und intelligente Konzeption für Transparenz in komplexen Account-Strukturen
- schnelle und hohe Benutzerakzeptanz durch spürbaren Nutzen für jeden Einzelnen
- ein zentrales Werkzeug für Vertrieb, Account-Management, Marketing und Geschäftsleitung

Das erste CRM-System, das den Vertrieb komplexer Lösungen und Dienstleistungen in komplexen Kundenstrukturen unterstützt.



Kontakt und weitere Informationen

plicattec GmbH
Jens Schmidt
Jechtinger Strasse 13
D-79111 Freiburg

Telefon: +49 (0)761 21684-13
E-Mail: jens.schmidt@plicattec.com

www.plicattec.com