

# Account-Öffnung

Konzerne als neue Kunden gewinnen

Schnell und effizient zu Ihren strategischen Zielkunden

## Leistungen

### Identifizierung und Qualifizierung:

- Unternehmensstrukturen / rechtliche Instanzen
- relevante Standorte
- Personen aus allen Fachbereichen
- Personen in allen Hierarchie-Ebenen
- weitere qualifizierende Merkmale
- Wettbewerbssituation und strategische Planungen
- Buying Center

### Operative Kontaktabahnung:

- Initiale, kurz-, mittel- und langfristige telefonische Ansprache
- Einmalige und regelmäßige Mailings
- Aufbau eines Kontaktnetzwerkes

### Projekt-Identifizierung und -qualifizierung:

- Leads, Chancen und Projekte
- Terminvereinbarung mit und ohne konkreten Projekthintergrund

## Regionen und Branchen

- Region D.A.CH
- alle Branchen und Industriezweige
- Fokus auf Fertigungsindustrie, insbesondere Automotive und Maschinen- und Anlagenbau
- Schwerpunkt auf Unternehmen mit mehr als 10.000 Mitarbeitern

## Besonders geeignet für

- Großkonzerne
- Mittelstandsunternehmen
- Start-Ups
- ausländische Unternehmen

### Branchen:

- IT-Dienstleister
- Engineeringdienstleister
- Softwareanbieter
- High-Tech

# Account-Öffnung

## Schnell und effizient Verkaufschancen bei Ihren strategischen Zielkunden

### Zielkunden qualifizieren und adressieren

- Unternehmensstrukturen
- Ansprechpartner der Fachbereiche
- Leads und Projekte
- Termine

Zugriff auf mehr als 1 Mio. Kontakte der DAX- und MDAX-Konzerne

### Anforderung

- Sie möchten große komplexe Konzernstrukturen qualifizieren, durchdringen und schnell, zielgerichtet und treffsicher ansprechen?
- Sie möchten schnell und effizient die richtigen Ansprechpartner aus den Fachbereichen finden?
- Sie möchten Ihre Produkte, Lösungen und Dienstleistungen an allen relevanten Stellen dieser Zielkunden positionieren?
- Sie möchten das Potenzial und die Chancen dieser Kunden für Ihr Unternehmen bewerten?
- Sie möchten ein belastbares Kontaktnetzwerk über alle Hierarchiestufen in diesen Zielkunden aufbauen?

### Leistung

plicattec liefert Ihnen dazu kurz-, mittel- und langfristige operative Vertriebsdienstleistungen durch eigene markt-, branchen- und lösungserfahrene Senior-Market-Experts mit denen wir Ihnen effizient und nachhaltig die richtigen Zugänge zu Ihren neuen Zielkunden schaffen. Dabei qualifizieren wir nicht nur den Kunden nach Ihren Interessen, sondern erarbeiten zeitgleich Leads- und Verkaufschancen und sorgen schnell für erste Aufträge.

### Dauer

Diese Dienstleistung ist ab einer Dauer von drei Monaten verfügbar.

### Kosten und Abrechnungsmodell

Diese Leistung ist ab einem monatlichen Festbetrag von 4.500 € verfügbar. Die Abrechnung erfolgt monatlich.

### Resultate

- Schneller Überblick über die Organisationsstruktur (Geschäftsbereiche, Standorte, Abteilungen)
- Namen, Funktionen und Kontaktdaten der für Ihr Unternehmen relevanten Personen in den Fachbereichen, auf Managementebene und im Einkauf
- Bekanntheit Ihres Unternehmens, Ihrer Produkte, Ihrer Lösungen und Dienstleistungen bei allen relevanten Personen auf allen Hierarchieebenen
- Konkrete Leads und Projekte
- Hochqualitative Termine
- Analyse von Potenzial, Chancen, Risiken und des ROI der Vertriebsaktivitäten

### Nutzen

- Garantierter Zugang zu Ihren neuen Zielkunden
- Schnelle, effiziente und nachhaltige Öffnung und Durchdringung der Zielkunden
- Erschließung von neuem Auftrags- und Umsatzpotenzial
- Gewinnung von weltbekannten Marken als Referenz
- Steigerung Ihres Unternehmenswertes durch internationale Top-Kunden

### Kontakt und weitere Informationen

**plicattec business development GmbH**  
**Jens Schmidt**

Jechtinger Straße 13  
D-79111 Freiburg

Telefon: +49 (0)761 21684-13  
E-Mail: jens.schmidt@plicattec.com

[www.plicattec.com](http://www.plicattec.com)